



I quattro pilastri della vendita (Italian Edition)

Alex Giuffrida

Download now

[Click here](#) if your download doesn't start automatically

I quattro pilastri della vendita (Italian Edition)

Alex Giuffrida

I quattro pilastri della vendita (Italian Edition) Alex Giuffrida

I Quattro pilastri della vendita è il primo corso sulla vendita in quattro semplici mosse, basato sulla relazione umana. Rappresenta il riassunto di venti anni di test sul campo delle negoziazioni e propone un modello nuovo e facilmente replicabile per vendere meglio e poter conseguire relazioni stabili e durature.

In questo libro racconto tutto ciò che ho appreso, prendendo spunto dai testi classici sulla vendita e mettendoli in relazione con le mie esperienze e le mie visioni in materia. Sono convinto, infatti, che vendere è una questione di emozioni: se riesci ad emozionare riesci a vendere. Ma non esistono emozioni senza aver instaurato una relazione e per farlo occorre una conoscenza approfondita dell'interlocutore.

Ma possiamo curare una relazione se prima non siamo nelle condizioni ottimali con noi stessi ? Ecco che allora prende corpo il primo pilastro del processo di vendita: la cura e lo sviluppo della tua persona. Nel primo capitolo ti spiego come e perché è utile introdurre l'introspezione quotidiana, definire i tuoi punti di forza e alimentarli con la formula magica dell'auto-miglioramento, per manifestare il campione del mondo che è in te. Ti propongo anche un metodo per isolare le interferenze esterne per concentrarti sul raggiungimento degli obiettivi, ricorrendo alla forza della mente e alla legge di attrazione.

Il secondo pilastro della vendita è costituito dalla conoscenza del cliente, metaforicamente associato ad un iceberg: ti darò una mano a comprendere come dalla punta di questo iceberg si apre un mondo verso la parte sommersa di ogni individuo, che rappresenta il vero tesoro delle relazioni umane. Ti parlerò anche dei metodi per scendere in profondità con naturalezza e semplicità, in maniera pervasiva e non persuasiva, senza urtare le linee di difesa che spontaneamente ogni essere umano erige.

Il terzo pilastro è vendita pura: vecchie tecniche rivisitate, la messa al bando della trattativa studiata a tavolino, gli errori da non commettere, i comportamenti da assumere, i metodi per guadagnare una relazione longeva e produttiva.

Infine il quarto pilastro che regge le vendite e che si basa sulla cura e lo sviluppo della relazione umana. Ti guido a definire le aspettative del cliente per poterle, passo passo, assecondare con perseveranza, costanza e puntualità. Ti introduco alle filosofie emergenti del nuovo modo di fare marketing, basate sull'innamoramento ad un brand e sull'uso profittevole delle nuove tecnologie legate al mondo dei social networks.

Ogni paragrafo dei quattro capitoli contiene un riepilogo dei punti focali affrontati, in modo da consentire un ripasso immediato e veloce degli aspetti da non dimenticare mai per poter vendere meglio e vendere di più.



[Download I quattro pilastri della vendita \(Italian Edition\) ...pdf](#)



[Read Online I quattro pilastri della vendita \(Italian Editio ...pdf](#)

Download and Read Free Online I quattro pilastri della vendita (Italian Edition) Alex Giuffrida

From reader reviews:

Valerie Bell:

This I quattro pilastri della vendita (Italian Edition) is great book for you because the content that is certainly full of information for you who always deal with world and still have to make decision every minute. This book reveal it data accurately using great manage word or we can state no rambling sentences in it. So if you are read it hurriedly you can have whole information in it. Doesn't mean it only gives you straight forward sentences but hard core information with attractive delivering sentences. Having I quattro pilastri della vendita (Italian Edition) in your hand like obtaining the world in your arm, info in it is not ridiculous one particular. We can say that no guide that offer you world in ten or fifteen moment right but this e-book already do that. So , this is certainly good reading book. Hi Mr. and Mrs. active do you still doubt this?

William Patterson:

You can get this I quattro pilastri della vendita (Italian Edition) by browse the bookstore or Mall. Simply viewing or reviewing it could to be your solve problem if you get difficulties for ones knowledge. Kinds of this e-book are various. Not only by means of written or printed but additionally can you enjoy this book simply by e-book. In the modern era including now, you just looking from your mobile phone and searching what their problem. Right now, choose your ways to get more information about your book. It is most important to arrange you to ultimately make your knowledge are still up-date. Let's try to choose right ways for you.

Paul Avila:

Do you like reading a e-book? Confuse to looking for your best book? Or your book was rare? Why so many problem for the book? But just about any people feel that they enjoy regarding reading. Some people likes examining, not only science book but also novel and I quattro pilastri della vendita (Italian Edition) as well as others sources were given expertise for you. After you know how the truly great a book, you feel wish to read more and more. Science book was created for teacher or maybe students especially. Those publications are helping them to bring their knowledge. In various other case, beside science book, any other book likes I quattro pilastri della vendita (Italian Edition) to make your spare time considerably more colorful. Many types of book like here.

Sharon Baker:

Book is one of source of expertise. We can add our information from it. Not only for students but additionally native or citizen will need book to know the up-date information of year to be able to year. As we know those publications have many advantages. Beside we all add our knowledge, may also bring us to around the world. By the book I quattro pilastri della vendita (Italian Edition) we can take more advantage. Don't one to be creative people? To get creative person must love to read a book. Just choose the best book that ideal with your aim. Don't be doubt to change your life at this time book I quattro pilastri della vendita (Italian Edition). You can more inviting than now.

Download and Read Online I quattro pilastri della vendita (Italian Edition) Alex Giuffrida #JW8XKD9M6CO

Read I quattro pilastri della vendita (Italian Edition) by Alex Giuffrida for online ebook

I quattro pilastri della vendita (Italian Edition) by Alex Giuffrida Free PDF d0wnl0ad, audio books, books to read, good books to read, cheap books, good books, online books, books online, book reviews epub, read books online, books to read online, online library, greatbooks to read, PDF best books to read, top books to read I quattro pilastri della vendita (Italian Edition) by Alex Giuffrida books to read online.

Online I quattro pilastri della vendita (Italian Edition) by Alex Giuffrida ebook PDF download

I quattro pilastri della vendita (Italian Edition) by Alex Giuffrida Doc

I quattro pilastri della vendita (Italian Edition) by Alex Giuffrida Mobipocket

I quattro pilastri della vendita (Italian Edition) by Alex Giuffrida EPub